

MAJANDUSAASTA ARUANNE

aruandeaasta algus: 01.01.2024

aruandeaasta lõpp: 31.12.2024

ärinimi: Alexander Gesell Holding OÜ

registrikood: 16075477

postiaadress: Harju maakond, Tallinn, Nõmme linnaosa,
Pärnu mnt 388b

postisihthnumber: 11612

e-posti aadress: info@silvahunt.ee

Sisukord

Tegevusaruanne	3
Raamatupidamise aastaaruanne	5
Bilanss	5
Kasumiaruanne	6
Raamatupidamise aastaaruande lisad	7
Lisa 1 Arvestuspõhimõtted	7
Lisa 2 Materiaalsed põhivarad	8
Lisa 3 Kaubad, toore, materjal ja teenused	8
Lisa 4 Tööjõukulud	8
Lisa 5 Seotud osapooled	9
Aruande allkirjad	10

Tegevusaruanne

1. Ettevõtte peamised tegevusvaldkonnad, toote- ja teenusegrupid

Ettevõtte praegune ärimudel põhineb ärikasvu mentorlusprogrammi müügil väikestele ettevõtetele. Mentorlusprogramm koosneb kahest tasemest. Madalama hinnatasemega pakett sisaldab 6-kuulist ligipääsu järgmistele komponentidele – e-õppeprogramm, grupicoaching ja mastermind-grupp. Selle paketi hind jääb vahemikku 3 000–12 000 €, sõltuvalt kliendi ettevõtte suuruselt.

Teine tase on Blitzscale Workshop, mis sisaldab kahe nädala pikkust 1:1 konsultatsiooni ning lisaks 6-kuulist madalama hinnatasemega paketi komponentide kasutamist. Selle hind jääb vahemikku 15 000–30 000 €, sõltuvalt kliendi ettevõtte suuruselt. Hinnad võivad klientide lõikes varieeruda, et optimeerida müüki.

Ettevõtte kliendid pärinevad peamiselt Kesk-Euroopast ja Ameerika Ühendriikidest. Sihtgrupiks on väiksed B2B-ettevõtted, mille aastakäive on vahemikus 100 000 € kuni 10 miljonit €, ning mis tegutsevad konsultatsiooni, tarkvara, coaching'u ja agentuuride sektorites.

Ettevõtte teenus aitab klientidel oma äri kasvatada 2–10 korda 6 kuu jooksul, optimeerides nende turundus- ja müügiotsuseid mentorlusprogrammi abil.

Ettevõtte meeskond koosneb asutajast ning erinevatest alltöövõtjatest, kes täidavad müügi, turunduse, tehnoloogia, klienditoe ja mentorluse ülesandeid. Detsembris kaasati täiendavad spetsialistid, et eristada turundus- ja müügitegevuste juhtimist teenuse osutamise, personalihalduse ja rahanduse juhtimisest. Lisaks kaasati kliendisuhete haldur ja turunduskoordinaator. Kõik alltöövõtjad tegutsevad rahvusvaheliselt, töötades neljal erineval kontinendil.

Ettevõtte peamised turunduskanalid on LinkedIn ja külmad e-kirjad. Peamine müügistrateegia põhineb veebiseminaridel. Ettevõtte õpetab oma klientidele sama meetodit, mida ta ise kasutab, mis loob positiivse kordistava efekti ja tagab pidevalt konkurentsivõimelise toote.

Ettevõtte peamine tegevuskulu on alltöövõtjate tasud. Muud tegevuskulud on üsna madalad ja hõlmavad peamiselt turundus- ja teenusepakkumiseks vajalikke tööriistu.

2. Aasta jooksul tehtud ja lähitulevikus plaanitavad investeeringud

Ettevõtte 2024. aasta fookus oli organisatsiooni laiendamine, skaleeritavate protsesside loomine ja piisava meeskonnatööjõu tagamine. Eesmärk oli ettevõtte kasv, vähendades samal ajal asutaja operatiivset koormust (nt müük, turundus ja coaching), juhtimisstruktuuride loomine ning iga valdkonna optimeerimine.

Ettevõtte turundus muutus tõhusamaks, kuna suurendati LinkedIni ja külmade e-kirjade kampaaniate mahtu, täiustati sihtlehtesid ja veebiseminari sisu ning rakendati detailset turundusandmete jälgimist ja analüüsi. Tänu nendele muudatustele saavutati aasta lõpuks enam kui 120 müügikõnet kuus.

Ettevõtte müügiotsused muudeti professionaalsemaks, palgati kogenumaid müügiesindajaid ning investeeriti märkimisväärne summa CRM-süsteemi väljatöötamise ja müügiotsuste automatiseerimisse. Samuti eemaldati asutaja aktiivsest müügitegevusest.

Ettevõtte teenuste osutamine paranes tänu tugevamatele protsessidele, paremale klienditoele ja edugarantiidele, mis võimaldas tõsta toodete hindu enam kui 50%. Samuti hakati hindu diferentseerima vastavalt kliendi ettevõtte suurusle, et optimeerida müüki.

Ettevõtte investeeris märkimisväärselt aega ja raha oma turundusmeetodite analüüsimisse ja täiustamisse, et pakkuda klientidele tõhusaimaid lahendusi.

Ettevõtte meeskonda laiendati, kaasates erinevaid spetsialiste müügi, turunduse, tehnoloogia, klienditoe ja projekti juhtimise valdkonnas. Meeskonna efektiivsuse tagamiseks loodi professionaalsed tööprotsessid ja juhtimisstruktuurid ning kaasati turundus- ja organisatsioonikasvu konsultant.

Ettevõtte detsembris loodud uued meeskonnad ja struktuurid võimaldavad saavutada 2025. aastal 400 000 € igakuise käibe, samal ajal eemaldades asutaja igapäevategevustest.

Ettevõtte 2025. aasta peamised investeerimisvaldkonnad on turundus-, müügi- ja teenuseosutamise meeskondade ülesehitamine ning protsesside täiustamine kõigil tasanditel. Samuti investeeritakse intensiivselt uutesse turunduskanalitesse, nagu reklaamid, uudiskirjad, sotsiaalseadme sisu ja tehisisintellekt.

3. Olulisemad teadus- ja arendusprojektid ning nende kulud

Ettevõtte kuludest umbes 20% suunatakse teadus- ja arendusprojektidesse, mille eesmärk on katsetada uusi turundusstrateegiaid, tööriistu ja LinkedIni algoritmimuutusi. See on osa ettevõtte teenusest, mis tagab klientidele alati uuenduslikud ja tõhusad lahendused.

4. Olulised sündmused, mis mõjutavad järgmiste aastate majandustulemusi

Ettevõtte 2024. aasta märtsi lõpus toimunud LinkedIni sündmuste algoritmimuudatus mõjutas müügitulemusi negatiivselt, põhjustades käibe languse 115 000 eurolt märtsis 50 000–60 000 euronii järgmise kuue kuu jooksul. Käivet suudeti stabiliseerida alles pärast teiste müügikanalite parandamist.

Ettevõtte turundus sõltub suuresti LinkedIni ja e-kirjade kaudu toimuvast kliendisuhtlusest, mistõttu mõjutavad seda pidevalt algoritmimuutused, turundusmeeskonna vead ja uued võimalused. Ettevõtte plaanib seda riski vähendada, kasvatades 2025. aastal sisemist uurimisosakonda ning arendades uusi kliendisuhtlusmeetodeid.

Raamatupidamise aastaaruanne

Bilanss

(eurodes)

	31.12.2024	31.12.2023	Lisa nr
Varad			
Käibevarad			
Raha	140 686	32 152	
Nõuded ja ettemaksed	31 540	3 187	
Varud	973	3 555	
Kokku käibevarad	173 199	38 894	
Põhivarad			
Materiaalsed põhivarad	1 745	0	2
Kokku põhivarad	1 745	0	
Kokku varad	174 944	38 894	
Kohustised ja omakapital			
Kohustised			
Lühiajalised kohustised			
Võlad ja ettemaksed	22 662	15 982	
Kokku lühiajalised kohustised	22 662	15 982	
Kokku kohustised	22 662	15 982	
Omakapital			
Osakapital nimiväärtuses	2 500	2 500	
Sissemaksmata osakapital	-2 500	-2 500	
Eelmiste perioodide jaotamata kasum (kahjum)	22 912	3 452	
Aruandeaasta kasum (kahjum)	129 370	19 460	
Kokku omakapital	152 282	22 912	
Kokku kohustised ja omakapital	174 944	38 894	

Kasumiaruanne

(eurodes)

	2024	2023	Lisa nr
Müügitulu	831 338	224 193	
Muud äritulud	6 818	5 753	
Kaubad, toore, materjal ja teenused	-468 184	-63 346	3
Mitmesugused tegevuskulud	-89 364	-31 272	
Tööjõukulud	-145 279	-114 469	4
Põhivarade kulum ja väärtuse langus	-116	0	
Muud ärikulud	-7 856	-944	
Ärikasum (kahjum)	127 357	19 915	
Intressitulud	78	153	
Muud finantstulud ja -kulud	1 935	-608	
Kasum (kahjum) enne tulumaksustamist	129 370	19 460	
Aruandeaasta kasum (kahjum)	129 370	19 460	

Raamatupidamise aastaaruande lisad

Lisa 1 Arvestuspõhimõtted

Üldine informatsioon

Alexander Gesell Holding OÜ perioodi 01.01.2024-31.12.2024 raamatupidamise aastaaruanne on koostatud kooskõlas Eesti finantsaruandluse standardiga. Eesti finantsaruandluse standardi põhinõuded on kehtestatud Eesti Vabariigi raamatupidamise seaduses, mida täiendavad Raamatupidamise Toimkonna poolt välja antud juhendid. Alexander Gesell Holding OÜ on koostanud käesoleva raamatupidamise aastaaruande vastavalt väikeettevõtetele kehtivale lühendatud vormile. Raamatupidamise aastaaruanne on koostatud eurodes.

Finantsvarad

Finantsvaradeks loetakse raha, nõudeid ostjate vastu ja muid lühi- ja pikaajalisi nõudeid. Finantsvarad võetakse algselt arvele nende soetusmaksumuses, milleks on antud finantsvara eest makstud või saadud tasu õiglane väärtus. Algne soetusmaksumus sisaldab kõiki finantsvaraga otseselt seotud tehingukulutusi. Finantsvara eemaldatakse bilansist siis, kui ettevõtte kaotab õiguse finantsvarast tulenevatele rahavoogudele või ta annab kolmandale osapoolale üle varast tulenevad rahavood ning enamiku finantsvaraga seotud riskidest ja hüvedest. Finantsvara oste ja müüke kajastatakse järjepidevalt väärtuspäeval st päeval, mil ettevõtte saab ostetud finantsvara omanikuks või kaotab omandiõiguse müüdud finantsvara üle.

Raha

Raha ning raha ekvivalentidena kajastatakse raha ettevõtte pangakontodel ja maksekeskuste kontodel

Välisvaluutas toimunud tehingud ning välisvaluutas fikseeritud finantsvarad ja -kohustised

Välisvaluutas fikseeritud tehingute kajastamisel on aluseks võetud tehingu toimumise päeval kehtinud Euroopa Keskpannga valuutakursid. Välisvaluutas fikseeritud varad ja kohustused seisuga 31. detsember 2024 on ümber hinnatud eurodesse bilansipäeval kehtinud Euroopa Keskpannga valuutakursside alusel. Välisvaluutatahingutest saadud kasumid ja kahjumid on kasumiaruandes kajastatud perioodi tulu ja kuluna.

Nõuded ja ettemaksed

Nõuded ostjate vastu, viitlaekumised ning muud lühiajalised nõuded kajastatakse korrigeeritud soetusmaksumuses. Lühiajaliste nõuete korrigeeritud soetusmaksumus on üldjuhul võrdne nende nominaalväärtusega (miinus allahindlused), mistõttu lühiajalisi nõudeid kajastatakse bilansis tõenäoliselt laekuvas summas. Pikaajaliste finantsvarade korrigeeritud soetusmaksumuse arvestamiseks võetakse finantsvara algselt arvele saadaoleva tasu õiglases väärtuses, arvestades järgmistel perioodidel intressitulu sisemise intressimäära meetodil.

Materiaalsed ja immateriaalsed põhivarad

Materiaalsed põhivarad
Olulisuse printsiibist lähtudes kajastatakse materiaalse põhivarana need varaobjektid, mille soetusmaksumus ületab 1000,00 eurot ja mille kasulik eluiga on üle ühe aasta. Madalama soetusmaksumusega või lühema kasuliku elueaga varaobjektid kantakse kasutusse võtmisel kuluks. Materiaalse põhivara kajastatakse bilansis soetusmaksumuses, millest on maha arvatud akumuleeritud kulum ja vara väärtuse langusest tulenevad allahindlused. Kulumit arvestatakse soetusmaksumuselt lineaarsel meetodil lähtudes eeldatavast kasulikust tööeast.

Põhivarade arvelevõtmise alampiir 1000

Kasulik eluiga põhivara gruppide lõikes (aastates)

Põhivara grupi nimi	Kasulik eluiga
Arvutid ja arvutisüsteemid	4 aastat

Finantskohustised

Finantskohustiseks loetakse tarnijatele tasumata arveid ning lühi- ja pikaajalisi võlakohustisi.

Finantskohustised võetakse algselt arvele nende soetusmaksumuses, milleks on antud finantskohustiste eest makstud või saadud tasu õiglane väärtus. Algne soetusmaksumus sisaldab kõiki finantskohustistega otseselt seotud tehingukulutusi.

Finantskohustised kajastatakse bilansis korrigeeritud soetusmaksumuses.

Finantskohustis eemaldatakse bilansist siis, kui see on rahuldatud, lõpetatud või aegunud.

Seotud osapooled

Ettevõtte loeb osapooli seotuks juhul, kui üks osapool omab kas kontrolli teise osapoole üle või olulist mõju teise osapoole äriliste otsustele.

Seotud osapooled on:

-Osaühingu tegevdirektor, juhatus ning olulise osalusega eraisikutest omanikud, välja arvatud juhul, kui antud isikutel puudub võimalus avaldada olulist mõju ettevõtte äriliste otsustele. Lisaks on seotud osapoolteks eelnevalt kirjeldatud isikute lähisugulased ja nende poolt kontrollitavad või nende olulise mõju all olevad ettevõtted

Lisa 2 Materiaalsed põhivarad

(eurodes)

		Kokku
	Arvutid ja arvutisüsteemid	
Ostud ja parendused	1 862	1 862
Amortisatsioonikulu	-117	-117
31.12.2024		
Soetusmaksumus	1 862	1 862
Akumuleeritud kulum	-117	-117
Jääkmaksumus	1 745	1 745

Lisa 3 Kaubad, toore, materjal ja teenused

(eurodes)

	2024	2023
Alltöövõtutööd	468 184	63 158
Muud	0	188
Kokku kaubad, toore, materjal ja teenused	468 184	63 346

Lisa 4 Tööjõukulud

(eurodes)

	2024	2023
Kokku tööjõukulud	145 279	114 468
Töötajate keskmine arv taandatuna täistööajale	1	1

Lisa 5 Seotud osapooled

(eurodes)

Saldod seotud osapooltega rühmade lõikes

LÜHIAJALISED	31.12.2024	31.12.2023
Võlad ja ettemaksed		
Tegev- ja kõrgem juhtkond ning olulise osalusega eraisikust omanikud ning nende valitseva või olulise mõju all olevad ettevõtjad	10 579	5 000
Kokku võlad ja ettemaksed	10 579	5 000

Tegev- ja kõrgemale juhtkonnale arvestatud tasud ja muud olulised soodustused		
	2024	2023
Arvestatud tasu	145 279	114 469

Aruande digitaalallkirjad

Aruande lõpetamise kuupäev on: 02.04.2025

Alexander Gesell Holding OÜ (registrikood: 16075477) 01.01.2024 - 31.12.2024 majandusaasta aruande andmete õigsust on digitaalselt kinnitanud:

Allkirjastaja nimi	Allkirjastaja roll	Allkirja andmise aeg
ALEXANDER WULF GESELL	Management board member	02.04.2025
Resolutsioon:	Alexander Wulf Gesell	

Aruande osanike koosoleku kinnitamise staatus

Osanike koosoleku poolt kinnitatud

Kasumi jaotamise ettepanek
(eurodes)

	31.12.2024
Eelmiste perioodide jaotamata kasum (kahjum)	22 912
Aruandeaasta kasum (kahjum)	129 370
Kokku	152 282
Jaotamine	
0	0
Kokku	0

Müügitulu jaotus tegevusalade lõikes

Tegevusala	EMTAK kood	EMTAK versioon	Müügitulu (EUR)	Müügitulu %	Põhitegevusala
Äri- ja muu juhtimiselane nõustamine	70201	EMTAK 2025	831338	100.00%	Yes